



Héctor Zegarra

Socio

Lima

hector.zegarra@garrigues.com

Av. Víctor Andrés Belaúnde, 332 (Oficina
701)

San Isidro - Lima (Perú)

Tel: +51 1 399 2600

Fax: +51 1 399 2699

Mercantil y Fusiones y Adquisiciones

Bancario y Financiero

Gobierno Corporativo y Desarrollo Sostenible

Private Equity

Medios y Entretenimiento

Sostenibilidad

Héctor cuenta con más de quince años de experiencia en el asesoramiento en todo tipo de transacciones corporativas, con especialidad en Fusiones y Adquisiciones, financiamientos y, en general, en contratación mercantil y Derecho Societario. En particular, su práctica en Fusiones y Adquisiciones ha sido reconocida en múltiples oportunidades por los más prestigios directorios legales internacionales, catalogándolo como *“rising star”* y *“associate to watch”*.

Ha desarrollado parte de su carrera profesional trabajando en la oficina de Madrid, España, donde participó en transacciones de *Private Equity* y *Venture Capital* asesorando a importantes fondos europeos y americanos. En el mercado peruano, ha participado en transacciones de Fusiones y Adquisiciones importantes y de alta complejidad, domésticas y transfronterizas, lo que le ha valido ganar un posicionamiento relevante en el mercado, lo cual es reconocido por diversos clientes y por otros despachos.

Ha asesorado a clientes en operaciones de Fusiones y Adquisiciones en las siguientes industrias: Industrial, Salud y Sanidad, Educación, Energía, Financiero, *Agribusiness*, Telecomunicaciones, Tecnología, Infraestructura Pública, etc.

Experiencia

Socio del despacho desde 2025 y parte del mismo desde el 2014, año en el que inició funciones la oficina de Lima. De manera previa a su incorporación al despacho fue abogado asociado en Rubio Leguía Normand y en Payet Rey Cauvi.

Ha desarrollado parte de su carrera profesional trabajando en la oficina de Madrid, España, donde participó en transacciones de *Private Equity* y *Venture Capital* asesorando a importantes fondos europeos y americanos. En el mercado peruano, ha participado en transacciones de Fusiones y Adquisiciones importantes y de alta

complejidad, domésticas y transfronterizas, lo que le ha valido ganar un posicionamiento relevante en el mercado, lo cual es reconocido por diversos clientes y por otros despachos.

Su vasta experiencia en operaciones de Fusiones y Adquisiciones le ha permitido desarrollar su práctica en diversas industrias:

- Industrial: en la adquisición de grandes complejos industriales.
- Salud y Sanidad: en alianzas estratégicas y adquisiciones de centros privados de salud de mediana y alta complejidad.
- Educación: en la adquisición de centros de educación superior.
- Energía: en la venta de compañías generadoras de electricidad.
- *Agribusiness*: en la constitución de *joint ventures* para la adquisición de tierras y desarrollo de productos agroindustriales para exportación.
- Telecomunicaciones: en la adquisición de infraestructura pasiva de telecomunicaciones así como de concesionarios de telecomunicaciones.

Domina el español, inglés y francés.

Forma parte del grupo de Fusiones y Adquisiciones de las oficinas latinoamericanas del despacho.

Es escritor recurrente en diversas publicaciones legales y ha participado como expositor en diversos congresos y seminarios de Fusiones y Adquisiciones.

Formación académica

Es egresado y titulado por la Pontificia Universidad Católica del Perú (2007-2008).

Cuenta con un posgrado en Derecho de las Telecomunicaciones por la Pontificia Universidad Católica del Perú (2008).

Reconocimientos

- Chambers and Partners 2023
"Associate to watch"
Según sus clientes, "tiene una vasta experiencia en fusiones y adquisiciones y es el mejor en negociar los mejores términos para sus clientes".
- Legal 500 2023
"Rising star"
- IFLR 2022
"Rising star"

Publicaciones

- M&A: ¿Navegando la inestabilidad política? The Legal Industry. Febrero 2023
<https://thelegalindustry.com/peru/>

- El *bring down* de las declaraciones y garantías. Enfoque Derecho. 28/04/2022
<https://www.enfoquederecho.com/2022/04/28/el-bring-down-de-las-declaraciones-y-garantias/>
- La importancia del *waiver* o documento de renuncia de condiciones precedentes en transacciones de M&A. Enfoque Derecho. 23/05/2019
<https://www.enfoquederecho.com/2019/05/23/la-importancia-del-waiver-o-documento-de-renuncia-de-condiciones-precedentes-en-transacciones-de-ma/>