



José Fernández-Rañada López-Dóriga

Socio

Madrid

**jose.fernandez-
ranada@garrigues.com**

Abogado colegiado nº 61212

I. Colegio de la Abogacía de Madrid

Hermosilla, 3

28001 Madrid (España)

Tel: +34 91 514 52 00

Fax: +34 91 399 24 08

Mercantil y Fusiones y Adquisiciones

Farmacia, Biotecnología y Ciencias de la Salud

Private Equity

José Fernández-Rañada es socio del Departamento Mercantil (Fusiones y Adquisiciones) y responsable del sector farmacéutico, sanitario y biotecnológico (Life Sciences). Es especialista en derecho mercantil y tiene una gran experiencia en operaciones de adquisición y venta de sociedades (M&A), así como de fusión, escisión y reorganización empresarial, habiendo participado en algunas de las más importantes operaciones realizadas en España en los últimos años. Destaca por su actividad en transacciones con componente internacional y por su experiencia en el asesoramiento en el ámbito del capital riesgo. Colabora de manera recurrente con importantes compañías, tanto españolas como extranjeras y, en particular, es asesor de muchas de las empresas del sector farmacéutico, sanitario y biotecnológico español. Es licenciado en derecho y diploma en estudios empresariales (ICADE E-I) y "Grande distinction" en el Master en derecho europeo (Université Libre Bruxelles). Ha sido reconocido por Chambers&Partners, Legal 500, Best Lawyers y Who's Who Legal.

Experiencia

José Fernández-Rañada es socio de la firma J&A Garrigues, S.L.P., en la que desarrolla su actividad profesional desde 1997.

Actualmente pertenece al Grupo de Fusiones y Adquisiciones del Despacho en Madrid y es el socio responsable del sector farmacéutico, sanitario y biotecnológico (Life Sciences).

Es especialista en Derecho Mercantil y tiene una gran experiencia en operaciones de adquisición y venta de sociedades (M&A), así como de fusión, escisión y reorganización empresarial, habiendo participado como asesor en algunas de las más importantes operaciones realizadas en España en los últimos años. Destaca por su actividad en transacciones con componente internacional y por su experiencia en el asesoramiento en el ámbito del capital riesgo.

José Fernández-Rañada colabora de manera recurrente en materia mercantil con importantes compañías, tanto españolas como extranjeras y, en particular, es asesor de muchas de las más relevantes empresas del

sector farmacéutico, sanitario y biotecnológico español.

Formación académica

- Master en derecho mercantil europeo (Université Libre de Bruxelles - ULB), con calificación de "Grande distinction".
- Licenciado en derecho y diploma en estudios empresariales (ICADE E-I Universidad Pontificia Comillas).
- Completados estudios empresariales en la Universidad Nacional de Educación a Distancia (UNED) - primer y segundo curso.

Actividad docente

José es ponente habitual en foros especializados nacionales e internacionales. También ha impartido docencia en varios programas de post-grado incluyendo ESADE, la Universidad Carlos III de Madrid, la Universidad de Navarra, la Universidad Europea, ESAME y CESIF.

En el Centro de Estudios Garrigues imparte docencia en varios programas, incluyendo el Programa Internacional de Honores.

Pertenencia a instituciones

- Miembro del Ilustre Colegio de Abogados de Madrid.
- Es Secretario del Patronato de "Fundación 29 de febrero"
- Asesor de "Federación Española de Padres de niños con Cáncer"

Reconocimientos

- Ha sido seleccionado por los más importantes directorios, como Chambers&Partners, Legal 500 y Who's Who Legal, que destacan que es "un profesional extremadamente sólido", "cuyas mejores cualidades son la capacidad dar respuestas rápidas, sus excelentes conocimientos tanto teóricos como prácticos y sus destacadas habilidades negociadoras".
- Seleccionado por Best Lawyers en España (Derecho mercantil y fusiones y adquisiciones). La selección por Best Lawyers está basada en una exhaustiva y rigurosa encuesta entre profesionales incluyendo más de tres millones de evaluaciones confidenciales de abogados de prestigio.
- Asimismo, fue reconocido con el "40 under 40" Award 2011 (Iberian Lawyer). Los Iberian Lawyer's Forty under Forty Awards reconocen a los abogados menores de 40 más destacados de España y Portugal.

Publicaciones

Es autor de múltiples publicaciones y artículos, tales como:

- "La Estrategia Farmacéutica para Europa" (Cuadernos de Derecho Farmacéutico)
- "El estado de información no financiera" (Comunicaciones en Propiedad Industrial y Derecho de la Competencia)

- "La Ley de Secretos Empresariales" en "Tecnologías Disruptivas", Ed. Aranzadi (2019).
- "El nuevo Reglamento europeo sobre ensayos clínicos: una primera aproximación" (Cuadernos de Derecho Farmacéutico)
- "Novedades en el tratamiento de las fusiones posteriores a una adquisición apalancada (LBO)" (Capital & Corporate)
- "La propuesta de Directiva relativa a la transparencia de los precios de los medicamentos de uso humano: estado de la cuestión" (Cuadernos de Derecho Farmacéutico)
- "Spanish M&A: Two steps forward, one step back" (Legal Week)
- "Innovación y Propiedad Industrial" (Cuadernos de Derecho Farmacéutico)
- "The Sale of Medicinal Products over the Internet and by other electronic media: unfinished business" (Legal Week)
- "Biology lessons" (The European Lawyer)
- "El nuevo concepto de grupo de sociedades" (Cinco Días)