GARRIGUES

Félix Ferreño Pérez

Socio

Madrid

felix.ferreno@garrigues.com

Abogado colegiado nº 82841

I. Colegio de la Abogacía de Madrid

Plaza de Colón, 2

28046 Madrid (España)

Tel: +34 91 514 52 00

Fax: +34 91 399 24 08

Private Equity
Fusiones y Adquisiciones

Félix Ferreño es socio del Departamento Mercantil de Garrigues. Su principal área de práctica es la de fusiones y adquisiciones (M&A) y en particular private equity, asesorando a fondos internacionales y nacionales, equipos gestores y compañías de diversos sectores en todo tipo de operaciones, y en cualquiera de las fases del ciclo de inversión (fundraising, inversión y desinversión). Destaca además su amplia experiencia asesorando en operaciones de la industria de servicios financieros, habiendo participado en varias de las operaciones de M&A más complejas del sector. Ha sido reconocido por The Legal 500 (EMEA) como *Next Generation Partner* en la práctica de Private Equity (2022) y por IFLR1000 como *Rising Star Partner* en la práctica de M&A (2021-2025). Félix es licenciado en Derecho por la Universidad de Santiago de Compostela (2001-2006) y Máster en Derecho Empresarial por el Centro de Estudios Garrigues (2006-2007; Premio Aranzadi).

Experiencia

Félix Ferreño es socio del Departamento Mercantil de Garrigues desde 2021, despacho al que se incorporó en 2007. Está especializado en materia de fusiones y adquisiciones (M&A) y, en particular, *private equity*.

En su práctica profesional ha asesorado en materia de M&A y *private equity* a fondos internacionales y nacionales, equipos gestores, *family offices* y compañías de diversos sectores, en cualquiera de las fases del ciclo de inversión (*fundraising*, inversión y desinversión) y en operaciones de todo tipo, incluyendo:

- Compraventas bajo múltiples estructuras y estrategias (*e.g. leveraged buy-outs* (LBOs), *management buy-outs* (MBOs), *add-ons*, compraventas de activos y pasivos, *carve-outs*, *P2Ps*, coinversiones, minorías, *GP-led transactions*, secundarios y *special situations*), tanto en procesos bilaterales como en competidos procesos de subasta;
- Complejas operaciones corporativas de fusión y escisión, tanto domésticas como *cross-border*, en el marco de una toma de control o bien como mecanismo de reestructuración corporativa de un grupo;
- Contratos de inversión, *joint ventures* y todo tipo de alianzas estratégicas, con estructura societaria o contractual, *profit sharing agreements*, cuentas en participación o *silent partner agreements*; y

- *Fundraising* y suscripción de compromisos de inversión en vehículos de capital privado, incluyendo la negociación de *limited partners agreements.*

En el marco de dichas operaciones su práctica incluye la negociación, redacción y revisión de todos aquellos contratos y documentación legal que acompañan al principal, tales como *side letters*, acuerdos entre socios, opciones de compra y venta, contratos de servicios transitorios, acuerdos de reinversión y/o planes de incentivos para el equipo gestor, etc.

En cuanto a la especialización por industrias, aunque por su práctica principal Félix ha asesorado en operaciones en multitud de sectores (*e.g.* salud, educación, seguridad, defensa y aeronáutica, alimentación, consumo y *retail*, tecnología, construcción e infraestructuras, entre otras), cabe destacar su amplia experiencia en la industria de servicios financieros. En particular, Félix ha asesorado tanto a bancos como a aseguradoras en varias de las más notables operaciones de bancaseguros y de reaseguro que se han hecho en España, así como a compradores y vendedores en complejas operaciones de adquisición de bancos, agencias de valores y otras entidades reguladas del sector.

Félix también presta asesoramiento continuado en materia contractual (acuerdos de servicios, fabricación, suministro, distribución, agencia y, en general, acuerdos comerciales propios de la actividad del cliente) y societaria (gobierno corporativo, operaciones de modificación estructural, responsabilidad de administradores, secretaría del consejo, etc.).

En septiembre de 2013 Félix se inició su secondment en la oficina de Londres de Cravath, Swaine & Moore LLP, como *Corporate Foreign Associate*, reincorporándose a Garrigues en septiembre de 2014. Durante este año su práctica se centró en operaciones de mercado de valores, tanto de deuda como de *equity*.

Formación académica

- Máster en Derecho Empresarial, Centro de Estudios Garrigues (2006-2007) (Premio Aranzadi).
- Licenciado en Derecho por la Universidad de Santiago de Compostela (2001-2006).

Reconocimientos

Félix ha sido reconocido por The Legal 500 (EMEA) como *Next Generation Partner* en la práctica de Private Equity (2022) y por IFLR1000 como *Rising Star Partner* en la práctica de M&A (2021-2025). Anteriormente ha sido reconocido como *Rising Star* por The Legal 500 (EMEA) en las prácticas de Private Equity (2017-2020) e Insurance (2018-2020).

Publicaciones

- "*Fase de captación de fondos: equilibrio de los distintos intereses en juego*", parte de la obra colectiva “Private Equity en España. Oportunidades de crecimiento". Funcas. 2018.