GARRIGUES



Andres Crump Gómez

Socio
Bogotá
andres.crump@garrigues.com

Avenida Calle 92 No. 11-51 Piso 5
Bogotá D.C. (Colombia)
Tel: +57 601 326 69 99
Fax: +57 601 326 69 70

Mercantil y Fusiones y Adquisiciones

Andrés Crump es socio del Departamento de Corporativo y Fusiones y Adquisiciones (M&A) en la oficina de Garrigues en Colombia.

Durante más de 20 años, ha asesorado a clientes en una amplia gama de asuntos transaccionales, incluyendo fusiones y adquisiciones, privatizaciones y operaciones de capital privado, tanto en mercados públicos como privados.

Ha participado en transacciones de gran relevancia para la compra y venta de activos relacionados con energía e infraestructura (oleoductos, plantas de energía, empresas de distribución y transmisión de energía, distribución de gas, carreteras concesionadas, puertos, entre otros) en Colombia, Brasil, Chile, Perú y Centroamérica. Andrés ha desempeñado un papel significativo en algunas de las transacciones de M&A más relevantes de la historia reciente de Colombia.

Su práctica se enfoca en adquisiciones transfronterizas, representando principalmente a corporaciones multinacionales y fondos de capital privado en la adquisición o desinversión de activos y compañías con sede en América Latina. Además, Andrés cuenta con amplia experiencia en ofertas públicas de valores, ofertas públicas de adquisición y otras transacciones relacionadas con los mercados públicos.

Es abogado de la Universidad de los Andes, tiene una Maestría en Derecho (LL.M.) de la Universidad de Columbia en Nueva York, y una Maestría en Finanzas de la Universidad de los Andes. Ha sido reconocido entre los abogados más influyentes en M&A en Colombia por *Chambers and Partners* y fue nominado como Abogado del Año en M&A de América Latina en 2015.

Experiencia

Andrés Crump se incorporó recientemente a Garrigues. Antes de unirse a esta firma, se desempeñó durante 7 años como Socio líder del área de M&A en Baker McKenzie. También trabajó más de 9 años como Vicepresidente Senior en Brookfield Asset Management.

Andrés ha trabajado en numerosas transacciones corporativas transfronterizas en una amplia gama de industrias, incluyendo servicios financieros, capital privado, seguros, infraestructura, salud,

telecomunicaciones, farmacéutica, tecnología, energía y logística, entre otras.

Entre sus transacciones clave, se incluyen:

- Adquisición de ISA por parte de Ecopetrol: Asesoró a Ecopetrol, la empresa más grande de Colombia, en la adquisición del 51.4% de Interconexión Eléctrica S.A. E.S.P. (ISA) al Ministerio de Hacienda por un valor total de USD 3.600 millones. ISA opera más del 90% de la red de transmisión eléctrica de Colombia y es una de las principales empresas de transmisión en Brasil y Perú.
- Gas Natural S.A. E.S.P.: Asesoró a Brookfield Asset Management en la adquisición del 54% de Gas Natural a Gas Natural Fenosa. La transacción se realizó mientras Gas Natural cotizaba en la Bolsa de Valores de Colombia, lo que requirió asesoría sofisticada en regulación de valores, una oferta pública obligatoria y competencia en el mercado abierto. El valor del negocio superó los USD 570 millones.
- Electricaribe - Caribe Mar: Asesoró a Empresas Públicas de Medellín S.A. E.S.P. en el proceso de adquisición de Electricaribe - Caribe Mar, una de las principales empresas de distribución de energía en Colombia. Este fue un proceso altamente estructurado liderado por el Gobierno colombiano tras la intervención estatal a Electricaribe. El valor total del negocio superó los USD 1.200 millones, incluyendo un agresivo plan de inversión para los próximos años.
- Ocensa S.A.: Asesoró al Grupo Romero en la adquisición del 27% de Ocensa - Oleoducto Central, el sistema de transporte de crudo más grande de Colombia.
- Empresa de Energía de Boyacá S.A. E.S.P.: Asesoró al vendedor en el proceso de venta de esta empresa. Debido a una posible actualización de tarifas tras la firma del acuerdo, la transacción incluyó mecanismos de ajuste del precio de compra para manejar la incertidumbre regulatoria. El valor total superó los USD 750 millones.
- Adquisición de Grupo Orbis por parte de Akzo Nobel: Asesoró a Akzo Nobel en la adquisición de Grupo Orbis, uno de los mayores negocios de pinturas y recubrimientos de América Latina y Central. La operación se realizó mientras Orbis cotizaba en bolsa, requiriendo asesoría sofisticada en regulación de valores. El valor del negocio superó los USD 700 millones.
- Isagen E.S.P. S.A.: Adquisición en un proceso de privatización realizado por el Ministerio de Hacienda de Colombia y en ofertas públicas posteriores, alcanzando una participación total del 99.7% en Isagen. Isagen es un portafolio de plantas hidroeléctricas y térmicas con más de 3GW de capacidad instalada y representa aproximadamente el 20% de la generación eléctrica total del país.
- VLI Multimodal S.A.: Adquisición del 27% de participación para convertirse en el segundo mayor accionista de VLI, donde Brookfield se asoció con Vale, Mitsui y FI-FGTS. VLI es el segundo mayor operador logístico ferroviario de Brasil, con un sistema integrado de ferrocarriles, puertos y terminales interiores que cubren ocho estados.
- Arteris S.A.: Adquisición, en asociación con Abertis, de una participación mayoritaria en Arteris, uno de los mayores operadores de carreteras concesionadas en Brasil con aproximadamente 3,200 km. Esta transacción desencadenó una oferta pública obligatoria por cambio de control en la bolsa Bovespa de Brasil, lo que implicó una ejecución compleja en la que se ofreció a los accionistas minoritarios la misma contraprestación que al vendedor (OHL), incluyendo efectivo y acciones de Abertis registradas en el mercado bursátil español.
- Autopista Vespucio Norte AVN: Adquisición de AVN y del Túnel San Cristóbal en Chile por un valor agregado de USD 900 millones. AVN forma parte del anillo vial de Santiago y es una de las principales vías de entrada y salida de la ciudad.

- Brookfield Transmissao: Adquisición, en sociedad con ACS, de tres proyectos de transmisión eléctrica en la región noreste de Brasil, con una longitud total de aproximadamente 1,600 km.

Formación académica

- Maestría en Derecho (LL.M.) Colombia University of Law, Nueva York, EE.UU. (2007).
- Maestría en Finanzas, Universidad de los Andes, Facultad de Administración, Bogotá, Colombia (2004).
- Abogado, Universidad de los Andes, Facultad de Derecho, Bogotá, Colombia (2002).

Reconocimientos

- Chambers & Partners
  Banda 3
  Colombia Chapter
- International Law Office
  Nominado por Latam’s M&A Lawyer of the year for 2015
- Legal 500, GC PowerLEGAL 500,
  GC Power List
  2016

Publicaciones

- “La relación laboral especial de los abogados en despachos”. Thomson Reuters Aranzadi. 2022.