GARRIGUES



Francisco Javier Madrigal Covarrubias

Asociado

Querétaro

javier.madrigal@garrigues.com

Av. Antea 1090 Piso 2 Int 206 Col. Jurica,
Querétaro.
76100 México
Tel: +52 442 296 6400

Mercantil y Fusiones y Adquisiciones
Gobierno Corporativo y Desarrollo Sostenible

Francisco Javier es abogado corporativo con experiencia en gobierno corporativo, fusiones y adquisiciones (M&A), y contratación comercial. Ha asesorado a compañías internacionales en la estructuración y operación de sus subsidiarias en México.

Como asesor interno de una empresa Fortune 500 del sector automotriz, diseñó políticas de gobierno corporativo, coordinó acuerdos comerciales y gestionó controversias entre socios estratégicos.

Ha participado en procesos de *due diligence*, estructuración de acuerdos de compraventa y pactos de accionistas, así como en la integración post-cierre de operaciones de M&A, *joint ventures* y restructuras corporativas, con enfoque en transacciones transfronterizas.

También cuenta con experiencia en la redacción y negociación de contratos de distribución, suministro, servicios, licencias y confidencialidad, tanto a nivel local como internacional.

Su experiencia sectorial incluye automotriz, bienes de consumo, inmobiliario industrial y *retail*, donde ha acompañado proyectos de expansión y soft-landing en México.

Cuenta con un Master of Laws (LL.M.) en International Business and Economic Law por la University of Southern California (USC), Gould School of Law.

Experiencia

Francisco Javier Madrigal Covarrubias es asociado de la práctica de Mercantil y Fusiones y Adquisiciones. Cuenta con sólida experiencia en gobierno corporativo, contratación comercial y transacciones estratégicas, asesorando a compañías nacionales e internacionales en la estructuración, operación y expansión de sus negocios en México.

Como asesor interno de una empresa Fortune 500 del sector automotriz, ha liderado proyectos clave de gobierno corporativo, incluyendo el diseño de políticas internas, así como la negociación de contratos comerciales y la resolución de controversias entre socios estratégicos. También ha participado en operaciones

de M&A, colaborando en procesos de *due diligence*, redacción de documentos transaccionales y coordinación de cierres en proyectos internacionales.

Ha asesorado a empresas globales en procesos de establecimiento y expansión en México, incluyendo la estructuración legal y contractual de una nueva planta industrial en México, así como la gestión de proyectos de *soft-landing* en sectores como automotriz, bienes raíces industriales y consumo. En este contexto, ha liderado negociaciones con proveedores y autoridades locales, asegurando el cumplimiento regulatorio y la operación efectiva del negocio.

En el ámbito transaccional, ha participado en la preparación y revisión de contratos de distribución, suministro, licencias, arrendamiento y prestación de servicios para compañías con presencia regional y global, contribuyendo a cerrar acuerdos complejos con enfoque estratégico y de mitigación de riesgos.

Domina los idiomas español e inglés.

Formación académica

- Licenciado en Derecho por la Universidad Autónoma de San Luis Potosí. (2016-2021)
- Diplomado en Fusiones, Adquisiciones y Escisiones Corporativas, Instituto Tecnológico Autónomo de México (ITAM), Ciudad de México, México (2021)
- Maestría en Derecho (LL.M.) en International Business and Economic Law, University of Southern California (USC), Gould School of Law. (2024-2025)

Publicaciones

- “Contratos Inteligentes: “Smart Contracts: ¿Qué son, cómo funcionan y cuáles son sus beneficios y desventajas?”. México, Ciudad de México: Abogado Corporativo marzo-abril (2023) Thomson Reuters 25-29.